

Grenzen verleggen, kansen vergroten

Samen ondernemen in de Euregio Twente – Noordrijn-Westfalen

 Voor ondernemers houdt groei allang niet meer op bij de landsgrens. De economische verbinding tussen Twente en Noordrijn-Westfalen biedt enorme kansen voor bedrijven die vooruit willen: nieuwe markten, nieuwe klanten, nieuwe samenwerkingen. Tegelijkertijd vraagt succesvol ondernemen over de grens om kennis, vertrouwen en de juiste contacten. >



Grenzen verschieben, Chancen vergrößern

Gemeinsam unternehmen in der Euregio Twente – Nordrhein-Westfalen

 Für Unternehmen endet Wachstum schon lange nicht mehr an der Landesgrenze. Die wirtschaftliche Verbindung zwischen Twente und Nordrhein-Westfalen bietet enorme Chancen für Unternehmen, die nach vorne wollen: neue Märkte, neue Kunden, neue Kooperationen. Gleichzeitig erfordert erfolgreiches grenzüberschreitendes Unternehmertum Wissen, Vertrauen und die richtigen Kontakte. >

 Precies daar maken MKB Twente en WVS Rheine het verschil. Vanuit een sterk euregionaal netwerk ondersteunen beide ondernemersorganisaties bedrijven die de stap naar de Duitse of Nederlandse markt willen zetten. Met praktijkkennis, strategische partners en jarenlange ervaring helpen zij ondernemers sneller, slimmer en succesvoller internationaal ondernemen.

De verbindende kracht achter grensoverschrijdend ondernemen

Of het nu gaat om een Twents bedrijf dat wil uitbreiden naar Duitsland, of een ondernemer uit Noordrijn-Westfalen die kansen ziet in Nederland: MKB Twente en WVS brengen ondernemers samen en openen deuren naar de juiste netwerken, kennis en experts.

Dankzij hun sterke regionale verankering kunnen ondernemers rekenen op ondersteuning bij onder andere:

- wet- en regelgeving;
- fiscale en juridische vraagstukken;
- arbeidsmarkt en personeel;
- marketing en markttoegang;
- subsidies en euregionale samenwerking.

De kracht van deze samenwerking zit in de combinatie van lokale kennis en internationale ambitie. Ondernemers hoeven niet zelf het wiel uit te vinden, maar bouwen voort op bestaande expertise en een actief netwerk aan beide zijden van de grens.

Van ontmoeting naar samenwerking

Succesvol zakendoen begint met elkaar ontmoeten. Daarom organiseren MKB Twente en WVS regelmatig kennissessies, netwerkbijeenkomsten en euregionale events waarin ondernemers ervaringen uitwisselen en nieuwe verbindingen ontstaan.

Via de MKB Academy worden daarnaast inspirerende masterclasses aangeboden rondom thema's die spelen bij internationaal ondernemen.

Denk aan cultuurverschillen in zakendoen, juridische aandachtspunten, arbeidsmarktontwikkelingen en effectieve marktstrategieën in Duitsland en Nederland.

Deze bijeenkomsten leveren meer op dan alleen kennis. Ze creëren vertrouwen, versterken relaties en vormen vaak het startpunt van duurzame grensoverschrijdende samenwerkingen.

Samen sterker in de Euregio

Met hun intensieve samenwerking bouwen MKB Twente en WVS Rheine aan een krachtig platform voor ondernemers die grensoverschrijdend willen groeien. Als verbinder, kennismakelaar en sparringpartner helpen beide organisaties bedrijven om kansen in de Euregio daadwerkelijk te verzilveren. Want de toekomst van ondernemen ligt niet binnen grenzen, maar juist in het verbinden van markten, mensen en mogelijkheden.

Wilt u ontdekken welke kansen Duitsland of Nederland biedt voor uw onderneming? Volg dan de activiteiten van MKB Twente en WVS en blijf op de hoogte van nieuwe euregionale initiatieven, netwerkbijeenkomsten en masterclasses.

Singraven Full Service Nermin Colo – Geschäftsführer & Co-Owner

Waarom zijn jullie de Duitse markt opgegaan?

"Het is toevallig zo ontstaan. In 1979 hebben wij een grote tender gewonnen in Nordhorn."

Tip:

"Onderschat het cultuurverschil niet"

Steeds meer bedrijven uit de regio zijn inmiddels succesvol actief aan beide kanten van de grens. Hun praktijkverhalen laten zien hoeveel kansen de euregionale markt biedt op het gebied van groei, innovatie en samenwerking.

Tegelijkertijd benadrukken zij het belang van een sterk netwerk en deskundige begeleiding. Juist in de eerste stappen over de grens maken de juiste contacten en lokale kennis vaak het verschil tussen oriënteren en daadwerkelijk succesvol ondernemen. \

 Genau hier machen MKB Twente und WVS Rheine den Unterschied. Aus einem starken euregionalen Netzwerk heraus unterstützen beide Organisationen Unternehmen, die den Schritt auf den deutschen oder niederländischen Markt machen möchten. Mit Praxiswissen, strategischen Partnern und langjähriger Erfahrung helfen sie Unternehmern, international schneller, klüger und erfolgreicher zu agieren.

Die verbindende Kraft hinter grenzüberschreitendem Unternehmertum

Ob es sich um ein Twenter Unternehmen handelt, das nach Deutschland expandieren möchte, oder um ein Unternehmen aus Nordrhein-Westfalen, das Chancen in den Niederlanden sieht: MKB Twente und WVS bringen Unternehmer zusammen und öffnen Türen zu den richtigen Netzwerken, Kenntnissen und Experten.

Dank ihrer starken regionalen Verankerung können Unternehmer auf Unterstützung zählen, unter anderem bei:

- Gesetzgebung und Vorschriften;
- steuerlichen und rechtlichen Fragestellungen;
- Arbeitsmarkt und Personal;
- Marketing und Marktzugang;
- Fördermitteln und euregionaler Zusammenarbeit.

Die Stärke dieser Zusammenarbeit liegt in der Kombination aus lokaler Kenntnis und internationalem Anspruch. Unternehmer müssen das Rad nicht selbst neu erfinden, sondern bauen auf

Dtch.Digitals Stefano Golia – Managing Director

Waarom zijn jullie de Duitse markt opgegaan?

“Zowel voor onszelf als voor onze klanten zagen wij enorme kansen in de Duitse markt. Voor wat betreft digitalisering zien we dat Duitsland toch iets achterloopt. Dus daar kunnen we écht het verschil maken voor onze klanten en een enorme markt aanboren.”

Tip:

“Na de eerste oriëntatie kwam ik in een woud van regelgeving terecht. Daar schrok ik enorm van. Ik zou dan ook iedere ondernemer adviseren om een adviseur in de hand te nemen. In ons geval een Nederlandse partner welke een specifieke German Desk heeft. Dit heeft ons enorm geholpen en mij gerust gesteld, waardoor ik de stap durfde te maken!”

‘Grenzen verleggen,
kansen vergroten. Nieuwe
markten, nieuwe klanten’



bestehender Expertise und einem aktiven Netzwerk auf beiden Seiten der Grenze auf.

Von der Begegnung zur Zusammenarbeit

Erfolgreiches Geschäft beginnt mit dem gegenseitigen Kennenlernen. Deshalb organisieren MKB Twente und WVS regelmäßig Wissenssessions, Netzwerkveranstaltungen und euregionale Events, bei denen Unternehmer Erfahrungen austauschen und neue Verbindungen entstehen.

Über die MKB Academy werden außerdem inspirierende Masterclasses zu Themen angeboten, die für internationales Unternehmertum relevant sind. Dazu gehören kulturelle Unterschiede im Geschäftsleben, rechtliche Aspekte, Entwicklungen auf dem Arbeitsmarkt und effektive Marktstrategien in Deutschland und den Niederlanden.

Diese Veranstaltungen bringen mehr als nur Wissen. Sie schaffen Vertrauen, stärken Beziehungen und sind oft der Ausgangspunkt für nachhaltige grenzüberschreitende Kooperationen.

Unternehmer kommen zu Wort

Immer mehr Unternehmen aus der Region sind mittlerweile erfolgreich auf beiden Seiten der Grenze aktiv. Ihre Praxisberichte zeigen, welche Chancen der euregionale Markt in Bezug auf Wachstum, Innovation und Zusammenarbeit bietet. Gleichzeitig betonen sie die Bedeutung eines starken Netzwerks

und kompetenter Begleitung. Gerade in den ersten Schritten über die Grenze hinweg machen die richtigen Kontakte und lokale Kenntnisse oft den Unterschied zwischen Orientierung und tatsächlich erfolgreichem Unternehmertum aus.

Gemeinsam stärker in der Euregio

Mit ihrer intensiven Zusammenarbeit schaffen MKB Twente und WVS Rheine eine starke Plattform für Unternehmer, die grenzüberschreitend wachsen wollen. Als Verbindungsstelle, Netzwerkpartner und Sparringspartner helfen beide Organisationen Unternehmen, Chancen in der Euregio wirklich zu nutzen. Denn die Zukunft des Unternehmertums liegt nicht innerhalb von Grenzen, sondern gerade in der Verbindung von Märkten, Menschen und Möglichkeiten.

Möchten Sie entdecken, welche Chancen Deutschland oder die Niederlande für Ihr Unternehmen bieten? Dann verfolgen Sie die Aktivitäten von MKB Twente und WVS und bleiben Sie informiert über neue euregionale Initiativen, Netzwerkveranstaltungen und Masterclasses. \

„Grenzen verschieben,
Chancen vergrößern. Neue
Kunden, neue Kooperationen“